

BIOGRAPHIE

Après une formation d'ingénieur à l'Institut National Polytechnique de Grenoble (INPG), Maxime JOSE BRON intègre, en tant que chargé d'affaires, une *PME* reconnue sur l'Aquitaine dans le secteur du bâtiment.

Ciblant l'importance et l'intérêt, pour le patron et sa société, d'avoir une qualité de suivi des affaires et des chiffres, il met en place un système informatique en réseau permettant d'utiliser un logiciel métier nommé *BATIGEST*. Il s'appuie sur cet outil pour assurer et optimiser l'organisation globale de l'entreprise (chiffrages, achats, études des déboursés, facturations,...). Suite à cette mise en œuvre, le résultat annuel 2007 de la société s'en trouve amélioré de 2%.

Maxime assure par la suite le poste de directeur de l'agence où il poursuit son objectif d'optimisation et de gain en rentabilité en prospectant de nouveaux clients et proposant de nouvelles prestations ciblées à l'évolution du marché (prestation de régulation, mise en œuvre de paratonnerre,...) soit avec les ressources internes soit en recrutant des sous traitants.

Il garantit la pérennité de l'entreprise en améliorant le climat social notamment en organisant une communication orale et écrite, des discussions avec les représentants du personnel sur les décisions à prendre pour l'entreprise. De son implication et son esprit d'analyse, il décèle également un manque de moyens matériels pour accroître la rentabilité de production (outillage plus performant,...) mais aussi humains à des postes clés dans une entreprise en croissance : c'est dans cette dynamique, qu'il recrute et crée un poste d'acheteur. Le poste achats a vu réduire ses coûts d'environ 4%.

Suite à ces expériences concrètes, c'est logiquement que Maxime JOSE BRON décide d'accompagner les patrons du secteur du bâtiment pour assurer des décisions de gestion parfaitement appropriées à la situation économique et financière de leur société et éviter ainsi les conséquences d'une mauvaise gestion sur la pérennité de leur entreprise.